

BIS · ENERGÍA

Energía solar llave en mano para empresas e industria.

Ingeniería, equipos, financiamiento y operación a cargo de BIS. Una sola contraparte, de la factura al primer kWh.

01

Diagnóstico

02

Ingeniería

03

Financiamiento

04

Construcción

05

Operación

Ingeniería y finanzas **en un mismo equipo.**

BIS Integraciones es una empresa argentina que desarrolla, construye, financia y opera proyectos de energía solar y almacenamiento.

+15

años de trayectoria

11

provincias

25+

municipios

~USD 100M

en proyectos en desarrollo, estructuración y ejecución

01 Ingeniería

Relevamiento, dimensionamiento, simulación horaria, ingeniería de detalle y trámites ante la distribuidora.

02 Finanzas

Project finance, crédito bancario, leasing, fideicomisos, obligaciones negociables, SGR y BOT.

03 Operación

Obra llave en mano, O&M con equipo propio y monitoreo 24/7 de cada planta.



La energía se encarece y la red **no acompaña.**

01 Tarifas

+561%

canasta de servicios públicos del AMBA entre dic-23 y dic-25, contra 185% de inflación

- Las tarifas cubren el 53% del costo real.
- La bonificación del 25% termina en dic-2026.
- Ajuste automático mensual hasta nov-2027.

02 Red

USD 6.500M

de inversión urgente que necesita el sistema eléctrico

- 40% de las instalaciones, al final de su vida útil.
- Transporte +0,8% por año; demanda +2% por año.
- 1/1/2026: una sola falla dejó ~1 millón de usuarios sin luz.

03 Marco que habilita

1.000 MW

meta oficial de generación distribuida a 2030; hoy hay 119 MW

- Ley 27.424: generación distribuida hasta 12 MW.
- Res. SE 287/2025: generador comunitario.
- Res. SE 400/2025: contratos bilaterales para cooperativas.
- RIMI: alivio fiscal de ~56% de la inversión en el año 1.

La generación se muda al punto de consumo: la generación distribuida no espera al transporte.

Fuentes: IIEP UBA-CONICET (canasta de servicios) · ENRE Res. 304/2025 · Dec. 450/2025 y Res. SE 400/2025 · CAMMESA (sep-2025) · Secretaría de Energía (transporte y GD, dic-2025) · Ley 27.802 (RIMI).

— CÓMO TRABAJAMOS

De la factura al primer kWh, **con un mismo equipo.**

BIS se hace cargo del proyecto completo: un responsable por el resultado, no cinco proveedores.

01

Diagnóstico

Factura, consumo y sitio. Con dos facturas armamos la estimación.

02

Ingeniería

Dimensionamiento, simulación horaria, ingeniería de detalle y permisos.

03

Financiamiento

La estructura según la escala: crédito, leasing o BOT, con el RIMI aplicado.

04

Construcción

All-in-One preconfigurado en fábrica. Obra llave en mano.

05

Operación

Monitoreo 24/7, mantenimiento preventivo y garantía de rendimiento.



Ingeniería y conexión a la red



El All-in-One llega armado a la obra



Operación y monitoreo 24/7

Bajar el costo de la energía desde el techo propio.

Autoconsumo con generación distribuida (Ley 27.424), cap-shaving para recortar los picos de demanda y baterías para el respaldo.

— CASO TIPO · 500 KWP SOBRE TECHO INDUSTRIAL

USD 425.000

inversión llave en mano

750 MWh

generados por año

USD 88.500

de ahorro por año

4,8 años

de repago simple

~19%

TIR a 25 años

~340 t

de CO₂ evitadas por año

— RIMI · LEY 27.802

56%

de la inversión vuelve
en el año 1

- IVA del 21%, devuelto en 3 períodos fiscales.
- Amortización acelerada: escudo del 35% en Ganancias.
- Repago efectivo del caso tipo: ≈ 2,1 años.
- Sin monto mínimo. Ventana hasta ~may-2028.

Financiamiento: tasas subsidiadas a través de convenios con entidades bancarias. Largo plazo, tasa fija, gracia y aval SGR. La cuota la paga el ahorro.

Caso tipo: zona centro, 1.500 kWh/kWp-año, tarifa evitada de 0,118 USD/kWh. El escudo fiscal supone base imponible. RIMI: Ley 27.802 · Dec. 242/2026 · RG 5849/2026.

Además del ahorro, **continuidad y huella.**

La energía propia también protege la operación y ordena el reporte ambiental.

01 Respaldo ante cortes

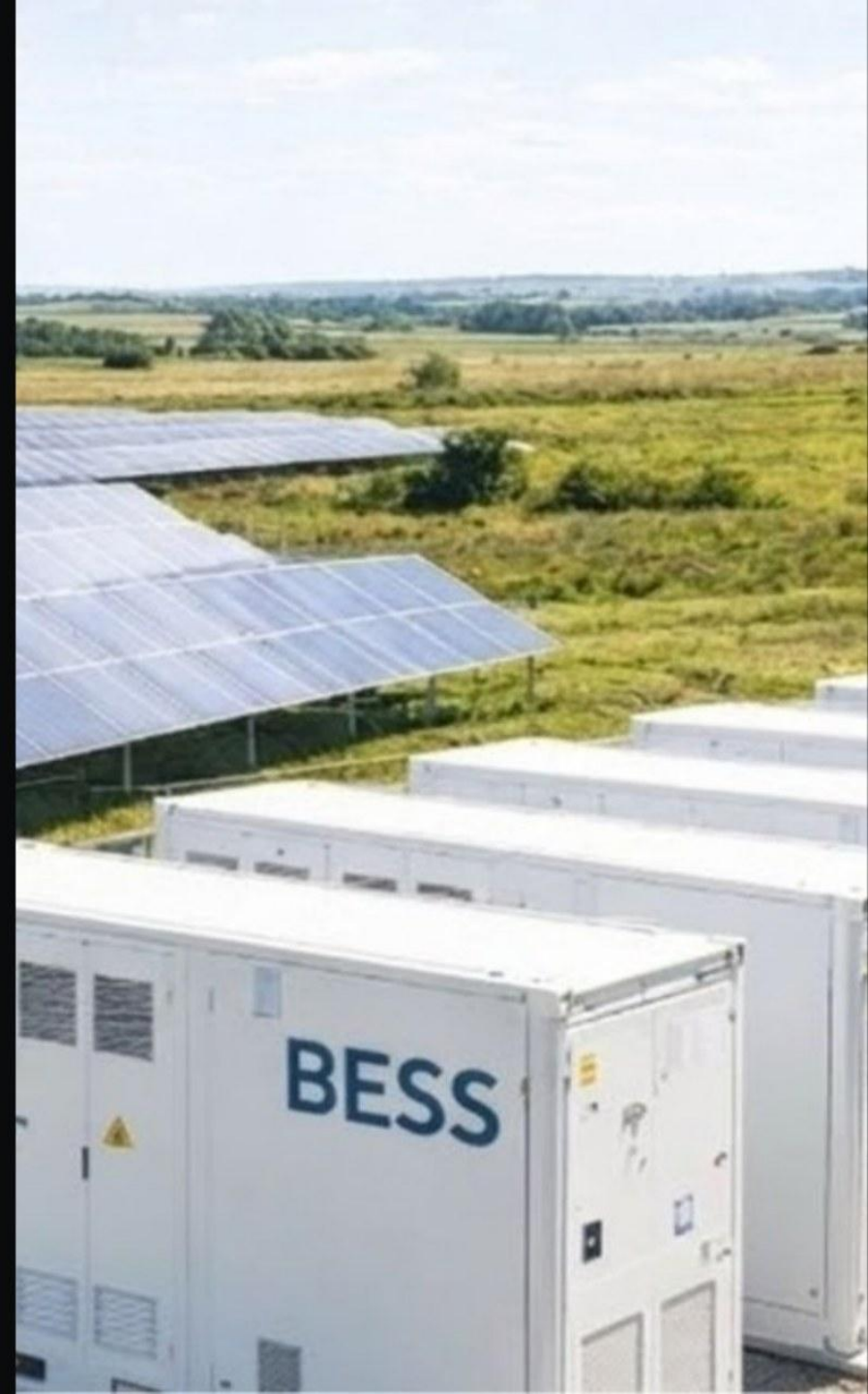
El 1/1/2026 una sola falla dejó ~1 millón de usuarios sin luz. Con baterías, los procesos críticos (frío, alimentos, procesos continuos, datos) siguen andando mientras la red se recupera.

02 Cap-shaving

Las baterías cubren los picos de demanda: baja la potencia contratada y desaparecen los cargos por exceso. Funciona con o sin paneles.

03 Huella de carbono

Para quien exporta o reporta a una casa matriz: la energía generada en el sitio reduce las emisiones de la electricidad comprada (alcance 2) y queda medida mes a mes para el reporte.





Mirá el All-in-One en 42 segundos
bisintegraciones.com · video de la solución

— ALL-IN-ONE

Un parque solar que llega **listo para conectar.**

La electrónica de potencia, las protecciones y el monitoreo, en un contenedor preconfigurado y probado en fábrica. Menos obra civil, menos ingeniería en campo, menos sorpresas.

900 kW	~1,4 GWh	4–6 sem.	25+ años
por módulo	por año	de puesta en marcha	de vida útil

- 01 Modular**
Arranca con un módulo y crece hasta 12 MW sin rediseñar lo construido.
- 02 Integrado**
Compatible con baterías y con monitoreo remoto 24/7.
- 03 Financiable**
Un activo estandarizado y relocalizable, que respalda el crédito.

FINANCIAMIENTO

Cada proyecto, con su estructura.

Empresa, hasta ~5 MW

Obra llave en mano + crédito con tasa subsidiada o leasing.

Cooperativa, distribuidora o provincia, desde 5 MW

BOT: PPA fijo en USD y transferencia del activo en 7 años.

Parque comunitario

Participaciones por empresa, con el crédito en cada factura.

Municipio

Leasing, fideicomiso u obligaciones negociables.

Instrumentos: crédito bancario con tasa subsidiada (largo plazo, tasa fija, gracia) · leasing · fideicomisos · obligaciones negociables · avales SGR.

CÓMO LO ARMAMOS

01

Analizamos

Balance, flujo y consumo del cliente.

02

Elegimos

El instrumento y el plazo que mejor calzan.

03

Gestionamos

La carpeta ante el banco, la SGR o el fondo.

04

Aplicamos

El RIMI y los beneficios fiscales vigentes.

RIMI · RÉGIMEN DE INCENTIVOS

56%

de la inversión vuelve en el año 1

- IVA 21%, devuelto en 3 períodos fiscales.
- Amortización acelerada: escudo del 35% en Ganancias.
- Aplica a la inversión renovable productiva, sin monto mínimo.
- Cupo por orden de llegada; ventana hasta ~may-2028.

La cuota la paga el ahorro.

Ley 27.802 · Dec. 242/2026 · RG 5849/2026. El escudo supone base imponible.

El proyecto no termina en la puesta en marcha.

BIS opera y mantiene cada planta con equipo propio y su propia plataforma de monitoreo: SolarGuardian.

01 Monitoreo 24/7

Generación en tiempo real, comparada con lo esperado para el sitio.

02 Alarmas y mantenimiento preventivo

Las fallas se detectan antes de que cuesten energía.

03 Informes periódicos

Generación, ahorro y CO₂ evitado, listos para el directorio y el reporte ambiental.

04 Liquidación por participante

En los parques comunitarios, el reparto mensual de cada socio, auditable.

O&M con equipo propio y garantía de rendimiento. solarguardian.pro



Experiencia en cada segmento.

Cooperativas y distribuidoras

14 MW

Cooperativa eléctrica patagónica · BOT

36 MWp

Programa provincial con 29 cooperativas

20 MW

Distribuidora provincial · BOT

Sitios aislados

4 MW

Localidad patagónica · más baterías de 6 MWh grid-forming

Solar + BESS

Localidades de la meseta, desplazando diésel

Off-grid

Campamento petrolero en Vaca Muerta

Empresas

Autoconsumo

Industrias alimenticia, plástica y metalúrgica

All-in-One

Red de estaciones de servicio

Parques comunitarios

900 kW

Módulos de generación comunitaria en parques industriales (APIA)

11

provincias

bisintegraciones.com/energy

25+

municipios

~USD 100M

en proyectos en desarrollo, estructuración y ejecución

— ALIANZAS

Socios para **ejecutar a escala.**

01 Acceso a mercado

APIA
DAPSA
Massey

Convenio con la Asociación de Parques Industriales de Argentina (350+ parques), red de estaciones de servicio y agroindustria.

02 Tecnología e ingeniería

BGH · BGH Tech Partners
Trina
KSTAR
Huawei
Siemens

Socios de ingeniería y proveedores tier-1 de módulos, inversores, baterías y equipos de potencia.

03 Financiamiento

Credicoop
Leasing de banco provincial

Convenios con entidades bancarias para tasas subsidiadas y leasing, con BIS homologado como proveedor.



Frente al cliente, una sola contraparte. Detrás, socios de primera línea.

— PRÓXIMO PASO

Evaluemos tu proyecto.

Con dos facturas de luz armamos la estimación técnica y financiera.

01

Diagnóstico

Con tu factura.

02

Propuesta

Técnica y financiera.

03

MOU

Acuerdo de desarrollo.

04

Ingeniería

De detalle.

05

Obra

All-in-One llave en mano.

— CONTACTO COMERCIAL

Luciana Bolado

Responsable Comercial y Administrativa

lbolado@bisintegraciones.com

+54 9 11 5465 0393

Av. del Libertador 5990, piso 12, CABA

bisintegraciones.com/energy



Simulá tu ahorro

bisintegraciones.com/energy/simulate



Mirá el video institucional

BIS Energía · 3 minutos

